

**NB-125**

November-2022

**B.Com., Sem.-V****303 : Business Law**

Time : 2½ Hours]

[Max. Marks : 70

1. સગીરની વ્યાખ્યા આપી, ભારતીય કરારધારા અન્વયેની સગીરની જોગવાઈઓ જણાવો. 14

અથવા

- (A) કાયદેસરના કરારના આવશ્યક તત્ત્વો જણાવો. 7  
(B) રદબાતલ સમજૂતી અને રદબાતલ થવા પાત્ર કરાર વિશે સમજાવો. 7

2. અવેજની વ્યાખ્યા આપી “અવેજ વગરના કરાર રદબાતલ છે” આ નિયમના અપવાદો જણાવો. 14

અથવા

- (A) પૂર્વાપેક્ષિત કરારભંગ વિશે સમજાવો. 7  
(B) દેવાની રકમ જમા લેવાના નિયમો જણાવો. (કલેટન કેસ) 7

3. વધારાની કસ્ટમ ડ્યૂટી અને વધારાની સ્પેશિયલ કસ્ટમ ડ્યૂટી વિશે સમજાવો. 14

અથવા

- (A) આબકારી જકાતના પ્રકારો જણાવો. 7  
(B) વ્યાખ્યા સમજાવો : જકાતપાત્ર માલ, કારખાનું. 7

4. ‘વેચાણ’ અને ‘વેચાણની સમજૂતી’ની વ્યાખ્યા આપી, તે બંને વચ્ચેના કોઈપણ સાત તફાવતો જણાવો. 14

અથવા

- (A) “ખરીદનાર સાવધાન”નો નિયમ જણાવો. 7  
(B) અણચૂકવ્યા વેચનારનો “ફરી વેચાણ”નો હક જણાવો. 7

- (1) બધા કરાર સમજૂતી નથી પણ બધી સમજૂતી કરાર છે.
- (2) દરખાસ્ત શરતી જ હોવી જોઈએ.
- (3) બંને પક્ષકારોની સંમતિ એ મુક્ત સંમતિ નથી.
- (4) અવેજ વચન આપનારની ઈચ્છા મુજબનો હોવો જોઈએ.
- (5) વીમાનો કરાર એ શરતી કરાર છે.
- (6) અર્ધકરારભંગમાં નુકસાન સહન કરનાર પક્ષકાર સંપૂર્ણ નુકસાન વળતર મેળવવા હકદાર છે.
- (7) આબકારી જકાત ભારત બહાર બનેલા માલ પર લેવામાં આવે છે.
- (8) કસ્ટમ ડ્યૂટીના 3 પ્રકાર છે.
- (9) મૂળભૂત ડ્યૂટીનો સામાન્ય દર 1-3-2003થી 20% નક્કી કરેલ છે.
- (10) ખરીદનાર એટલે જે વ્યક્તિ માલ ખરીદે અથવા ખરીદવાની સમજૂતી કરે.
- (11) કિંમત એટલે માલ વેચવા માટેનો નાણાંકીય અવેજ.
- (12) વેચાણ એ પૂર્ણ થઈ ગયેલો કરાર છે.

Seat No. : \_\_\_\_\_

**NB-125**

**November-2022**

**B.Com., Sem.-V**

**303 : Business Law**

**Time : 2½ Hours]**

**[Max. Marks : 70**

1. Define minor. State provisions of Indian Contract Act regarding minor. **14**

**OR**

- (A) State essentials of a valid contract. **7**  
(B) Explain Void agreement and Voidable contract. **7**

2. Define consideration. State exceptions of the rule "contract without consideration is void". **14**

**OR**

- (A) Explain Anticipatory breach of contract. **7**  
(B) State rules of appropriation of payment. (Clayton's case) **7**

3. Explain Additional Customs Duty and Special Additional Duty of Customs. **14**

**OR**

- (A) State types of Excise Duty. **7**  
(B) Explain definition of Excisable goods, factory. **7**

4. Define 'Sale' and 'Agreement to Sell'. State any 7 differences between them. **14**

**OR**

- (A) State the rule of "Let buyer beware". **7**  
(B) State unpaid seller's "right of resell". **7**

5. State whether following statements are **true** or **false** : (any seven)

14

- (1) All contracts are not agreements, but all agreements are contracts.
- (2) An offer must be conditional.
- (3) Consent of both the parties need not be a free consent.
- (4) Consideration must move at the desire of promisor.
- (5) Contract of insurance is a conditional contract.
- (6) In the event of breach of quasi-contract, the suffering party is entitled to get full damage.
- (7) Excise duty is levied on goods manufactured out of India.
- (8) There are 3 types of customs duty.
- (9) The general rate of basic duty from 1-3-2003 is 20%.
- (10) Buyer means a person who buys or agrees to buy goods.
- (11) Price means the monetary consideration for a sale of goods.
- (12) Sale is an executed contract.