

**ME-107**

March-2019

LL.B., Sem.-I

105 : Special Contract

Time : 2:30 Hours]

[Max. Marks : 100

- Instructions :** (1) All questions carry equal marks  
(2) Cite decided cases in support of your answer.

1. Discuss the ingredients of "Contract of indemnity" and "Contract of Guarantee". 25  
**OR**  
Discuss the rights and liabilities of surety.
2. Define "Agency and continuing Guarantee". Explain when it comes to an end with necessary illustrations. 25  
**OR**  
"No seller can give to the buyer a better title than what he himself has." Explain exceptions to this rule.
3. State the provision regarding Registration of partnership firm. Discuss in detail the effect of non-registration of firm. 25  
**OR**  
What are the "Conditions and Warranties" ? Explain the implied conditions as to quality or fitness of goods.
4. (A) Write short note : (Any Three) 15  
(1) Principles of "Buyer Beware"  
(2) Sale and Agreement to sale  
(3) F.O.B and C.I.F. Contract  
(4) Types of Lien.  
(5) Minor Partner
- (B) State with reasons whether following statements are true or false : (any Two) 10  
(1) Buyer cannot always give better title from the seller.  
(2) Future goods means goods to be manufactured before making of contract.  
(3) Any person who is of sound minded may employ as an agent.

**ME-107**

March-2019

LL.B., Sem.-I

105 : Special Contract

[Max. Marks : 100

Time : 2:30 Hours]

સૂચના : (1) બધા પ્રશ્નોના ગુણ સમાન છે.  
(2) જરૂર જણાય ત્યાં નિર્ણિત ચુકાદાઓ ટાંકો.

1. ક્ષતિપૂર્તિ અને જામીનગીરીના કરારની વ્યાખ્યા આપી તેના તત્ત્વો સમજાવો. 25  
અથવા  
જામીનના હક્કો અને જવાબદારીઓની ચર્ચા કરો.
2. એજન્સી અને ચાલુ જામીનગીરીની વ્યાખ્યા આપી આ બંને કરારોનો અંત કેવી રીતે આવે છે તે દ્રષ્ટાંતો સહિત સમજાવો. 25  
અથવા  
“કોઈપણ વેચનાર પોતાના કરતા વધુ સારો માલિકી હક્ક ખરીદનારને આપી શકે નહિ” આ નિયમ અપવાદો સહિત સમજાવો.
3. ભાગીદારી પેટ્ટીની નોંધણીની જોગવાઈઓ જણાવો. પેટ્ટીની બિનનોંધણીની અસરોની વિગતે ચર્ચા કરો. 25  
અથવા  
શરતો અને ખાતરીઓ એટલે શું ? માલની ગુણવત્તા અથવા યોગ્યતા માટેની ગર્ભિત શરતો વિષે સમજાવો.
4. (અ) ટૂંકનોંધ લખો : (કોઈપણ ત્રણ) 15  
(1) ખરીદનાર સાવધાનનો સિદ્ધાંત.  
(2) વેચાણ અને વેચાણની સમજૂતી.  
(3) એફ.ઓ.બી. અને સી.આઈ.એફ. કરારો.  
(4) લિયનના પ્રકારો.  
(5) સગીર ભાગીદાર.
- (બ) નીચેના વિધાનો ખરા છે કે ખોટા તે કારણ આપી સમજાવો. (ગમે તે બે) 10  
(1) ખરીદનાર વેચનારકર્તા સારું ટાઈટલ આપી શકે નહિ.  
(2) ભવિષ્યનો માલ એટલે કરાર કર્યા પહેલા ઉત્પાદિત કરવામાં આવેલો માલ.  
(3) કોઈપણ સ્થિર મનની વ્યક્તિ એજન્ટ તરીકે કામ કરી શકે.